

"El Brazo Social de la Empresa Privada"

BOLETIN INFORMATIVO

Edición No. 119- Enero 2016



Nello Cantón:

"Emprender o morir en el intento"

- INDE organizará Feria del Queso en el occidente del país.
- INDE desarrolla seminario de "Marketing digital".
- Exitoso "Martes Emprendedor" en Managua.
- Consejos financieros para enfrentar una crisis.



Instituto Nicaragüense de Desarrollo





¿Quién dijo que emprender es fácil?

Editorial Violeta Núñez Presidente INDE

En la vida siempre es importante reinventarnos cada día para alcanzar el éxito. Una persona que no lucha, ni persevera, siempre morirá en el intento. Es por esa razón que en esta primera edición del boletín de INDE, del año 2016, destacamos dos historias empresariales exitosas, de empresarios que descubrieron que emprender es más un acto de fe y de mucha perseverancia.

Nello Canton, es un joven empresario, socio de INDE, quien decidió crear su propio negocio hace más de un año, una empresa de construcción de pisos industriales y comerciales llamada TEPSA. Su primera oficina fue la terraza de su vivienda. Canton realizó 15 intentos fallidos antes de obtener su primer contrato con una empresa transnacional. Su principal antídoto para no desfallecer fue su constancia. TEPSA cerró el año 2015 con 35 proyectos y generó 4 millones de dólares.

Nuestra segunda historia es de otro socio de INDE, el empresario Fernando Guido, presidente de la empresa Coirsa, que tiene más de 25 años de estar en el mercado. Para Guido, con esfuerzo todo se puede lograr, él está claro que su principal misión como empresario es generar empleo y ayudar a mejorar la calidad de vida de los nicaragüenses.

Tanto Nello como Fernando son socios del INDE que están conscientes que emprender en nuestro país no es una tarea fácil, pero tampoco imposible. La clave también está en la innovación, hay que innovar para competir y no seguir haciendo más de lo mismo. Nicaragua se ubicó en el 2015 en el puesto 130 del índice mundial de innovación que publica la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual (OMPI). Los empresarios tienen que estar consciente que la productividad está basada en la constante innovación y todos tenemos que apostar a ese cambio. ¡Éxitos en este 2016!

INDE organizará FERIA del Queso en el occidente del país

La FERIA del Queso organizada por el Instituto Nicaragüense de Desarrollo (INDE) expondrá este año, en su quinta edición, lo mejor de la calidad de la industria láctea de nuestro país. El proyecto incluirá por segunda vez consecutiva una feria regional en el departamento de Matagalpa y por primera vez una feria en el occidente del país, culminando con la gran feria nacional, en Managua, en el mes octubre.

“Este año decidimos fortalecer la feria con el fin de incentivar a más productores a buscar ese sello de calidad que garantice mejoras en los procesos de fabricación del queso nicaragüense. Organizaremos por primera vez una feria del queso en el occidente del país, existen muchos productores interesados en participar.”, indicó Eduardo Caldera, presidente del comité organizador.

La programación de las ferias son las siguientes:

Occidente - León/Chinandega- 18 de junio.

Norte – Matagalpa – 20 de agosto.

Pacífico – Managua – 21 y 22 de octubre.



INDE desarrolla seminario de “Marketing digital”

“Descubre como posicionar tu empresa en internet con creatividad” fue el tema del seminario organizado la tarde de ayer, por el Instituto Nicaragüense de Desarrollo (INDE), con el objetivo de potenciar el desarrollo de las pequeñas y medianas empresas a través del uso eficiente de las nuevas tecnologías y plataformas digitales.

A la actividad asistieron empresarios y colaboradores de las empresas que son socias del INDE, quienes fortalecieron sus conocimientos sobre marketing digital. “Consideramos que el tema de las capacitaciones para las empresas que son socias de INDE, es de vital importancia, porque contribuyen al desarrollo socio económico de nuestro país; mejora actitudes, habilidades y conocimientos. Este año, como parte de nuestro plan de fortalecimiento institucional, programamos tres talleres por mes, dos en Managua y uno en cada uno de los capítulos departamentales del INDE a nivel nacional”, refirió Violeta Núñez, presidente de la institución.

Durante el evento se les brindó a los participantes consejos de cómo elaborar una estrategia digital para atraer a nuevos clientes e incrementar sus ventas; así mismo como aprovechar al máximo el uso de la página web y las redes sociales. El taller fue brindado por Bianka Ponce, coordinador de ventas y marketing de la empresa kakaomedia.





Exitosa

"Martes Emprendedor" en Managua

Más de sesenta jóvenes emprendedores de Managua y municipios aledaños, participaron el pasado 19 de enero, en el primer "Martes Emprendedor" organizado con el objetivo de empoderar a los jóvenes en temas de emprendimiento.

El "Martes Emprendedor" busca reunir a empresarios ya establecidos y exitosos, con jóvenes emprendedores, para intercambiar experiencias sobre temas de innovación, competitividad, reformas fiscales, entre otros.

Arnulfo Urrutia, especialista en temas de emprendimiento y directivo del programa Emprendedores Juveniles de Nicaragua (EJN), a través de "cuentos con sabor a emprendimiento" brindó a los/las participantes herramientas claves para aprender a emprender. "Fue una tarde de mucho aprendizaje donde los jóvenes tuvieron la oportunidad de conocer experiencias exitosas y estrategias para emprender su propio negocio", añadió Alina Salomón, presidente de EJN. El evento recibió el apoyo de la Cooperación Alemana y Fundación Telefónica.

F INDE

Progreso y Confianza para su Empresa

**Crédito para
impuestos**

2278-9049 | 2277-0690  

Nello Cantón: “Conocí lo duro que es emprender”



Nello Cantón

- Empresario
- 38 años
- Casado
- Dos hijos
- Ingeniero Mecánico.
- Master en dirección y gestión de empresas Universidad de Alcalá
- Curso de lectura rápida – México
- Ganador de varias competencias en ciclismo en México.
- Curso de alta gerencia en el tecnológico de Monterrey.
- Actualmente, a través de TEPSA dona bicicletas a niños que desean practicar ciclismo.

Coleccionar libros, andar en bicicleta e innovar, son las actividades que más le gusta al joven empresario, Nello Cantón, gerente general de la empresa TEPSA, quien conoció lo más duro de emprender: “Un día, no tenía ni los dos pesos para imprimir el documento que iba a llevarle a mi cliente”, recuerda Cantón. Su constancia y el apoyo de su madre, lo llevó a cerrar su primer negocio empresarial que fue de un millón de dólares. Actualmente TEPSA genera 15 empleos fijos y 30 plazas informales.

A las cuatro y media de la mañana Nello empieza su día sobre dos ruedas, lo hace desde que tenía 14 años. El ciclismo es su deporte favorito, y el que lo hizo merecedor de varios triunfos en México. Hoy lo practica para meditar y organizar el día laboral en su empresa de Tecnología y Soluciones Ambientales, TEPSA.

Aunque no estaba dentro de sus planes iniciar una empresa, decidió emprender el reto, que al inicio lo asustó, pero la motivación de su madre fue determinante para crear su propia compañía y trabajar con marcas de prestigio.

“En 2014 inicié mi empresa desde cero, yo hacía de todo. La terraza de mi casa era mi oficina y la computadora de mi mamá, mi única herramienta de trabajo. La primera licitación que hice fue para una empresa transnacional que venía a Nicaragua. Realicé más de 15 intentos fallidos antes de obtener mi primer contrato con esta empresa. Fue un trabajo pequeño, sin embargo mi buen desempeño me permitió que ampliaran mi contrato con otros trabajos hasta alcanzar el millón de dólares”, comenta Nello, muy orgulloso de sí mismo.

TEPSA es una empresa de construcción de pisos industriales y comerciales, monolíticos; es decir de larga

vida útil, que no requieren de mantenimiento, diseñados para altos tráficos de personas. Además construyen cuartos fríos, techos aislados, rejillas y estructuras de fibra de vidrio. Actualmente en Nicaragua solo dos empresas trabajan este tipo de diseños y materiales en pisos. “La ventaja de mi empresa es que trabajamos con productos novedosos. Todos los materiales y accesorios que ocupamos son importados. Desde la felpa, hasta las maquinarias más pesadas, dándole un mejor acabado a las obras”, refirió Cantón.

El trámite legal, los permisos de trabajo, los largos tiempos de respuesta y toda la gestión burocrática que se tiene que hacer en Nicaragua, cuando quieres emprender, no es fácil, según comenta Nello. “Para mí no existió ninguna facilidad, hay muchas limitaciones para poder emprender”, aduce Nello, quien finalizó el 2015 con 35 proyectos, generando 4 millones de dólares.

Para Nello existen cinco pasos que debe de seguir una persona que desea emprender un negocio.

1. Hay que buscar asesoría con personas que conozcan el tema o del rubro del negocio que desean emprender.
2. Sea cual sea la carrera que hayas estudiado, es importante tomar un curso de administración de empresas.
3. Tienes que ver a tus colaboradores como tu familia, siempre hay que incentivarlos.
4. Es importante afiliarse a organizaciones o cámaras empresariales como el INDE, porque te permite relacionarte con otras personas y conocer nuevas oportunidades de hacer negocios.
5. Cuando hayan alcanzado el éxito en su negocio, no se olviden de reinvertir sus ingresos, y de invertir en capacitaciones, así tendrá un negocio próspero.

Programación asambleas capítulos departamentales

CAPÍTULO	FECHA 2016	HORA	LOCAL
Matagalpa	11 febrero	2pm – 3pm	Capítulo
Rivas	19 febrero	4pm – 5pm	No definido
Masaya	20 febrero	2pm – 3pm	Capítulo
Granada	4 marzo	4pm – 5pm	Hotel La Merced
León	11 marzo	3pm – 4pm	No definido
Chontales	2 marzo	4pm – 5pm	Capítulo
Chinandega	26 febrero	4pm – 5pm	No definido

Programación martes emprendedor

Capítulo	Fecha
Carazo	16 de febrero 2016
Masaya	15 de Marzo 2016
León	26 de abril 2016
Granada	17 de mayo 2016
Chinandega	28 de junio 2016
Matagalpa	26 de julio 2016
Chontales	27 de septiembre 2016
Rivas	25 de octubre 2016
Managua (foro debate)	22 de noviembre 2016

INDE
Instituto Nicaragüense de Desarrollo

f t in YouTube

"CON MI APOORTE CONTRIBUYO A QUE
más de 52,000 personas
PUEBAN SER EMPODERADOS
EN TEMAS DE EMPRENDIMIENTO"

#Yo soy INDE

Únete a nuestra
GRAN FAMILIA!

"EL BRAZO SOCIAL DE LA EMPRESA PRIVADA"

Elena Talavera R.
DIRECTORA Y FUNDADORA DE REVISTA AMORE

Fernando Guido:

“Lo más importante para nosotros es generar empleo”

Coirsa - Compañía de Importaciones y Representaciones, S. A., es ejemplo de una empresa familiar exitosa, con más de 25 años en el mercado, y más de 20 reconocimientos recibidos, tanto nacionales como internacionales, en los que destacan: Premio Midea en China por mejor campaña de marketing internacional, y 3 veces premiado por Estrella Internacional de España.

Llegar a ser la importadora número uno de Nicaragua en el área de gases refrigerantes y equipos para los rubros de climatización ventilación y refrigeración se consigue con esfuerzo. Los hermanos Lester Solís y Fernando Guido, vieron una oportunidad a inicios de la década de los años noventa, de importar mercadería desde Guatemala a Nicaragua, para suplir el incipiente mercado nacional que resurgía a paso lento. Sus primeros pedidos fueron desde un clavo hasta refrigerantes.

Actualmente el presidente de la empresa, Fernando Guido, cuenta con orgullo los mayores logros de la compañía. “Iniciamos haciendo los pedidos vía fax, y viajábamos cada dos meses a Guatemala a traer la mercadería. Cuando vimos una oportunidad con la refrigeración, invertimos cinco mil dólares en ese mercado, en ese entonces, para mí era un gran platal, y en una camioneta traíamos las cosas. Luego con el tiempo logramos traer un camión lleno de mercancías en refrigerantes, y cada camión que venía semanal era un reto venderlo”, añadió emocionado Guido.

Para Guido los amigos fueron de mucha ayuda para incursionar en el negocio. “Las primeras personas que me compraban eran mis amigos, ellos me iban recomendando, hasta que hice de mi clientela”.

Hoy en día esta empresa familiar da sus primeros frutos debido a que los hijos de ambos inversionistas decidieron seguir los pasos de sus padres y abrir una tienda de Coirsa cada uno. “Nuestros hijos, han sido nuestros aliados, cada uno tiene su tienda, sin embargo Coirsa piensa ampliarse con otras tiendas que cubran otros mercados, por ejemplo una en carretera Masaya, que atiende el sector de residenciales y una tienda en Rivas que atiende el sector turismo”, añadió Guido.

El esfuerzo es una de sus claves de éxito, que le permite tener una empresa con 17 divisiones comerciales y más de 76 colaboradores. “Con esfuerzo y un buen control de los ingresos, todo se puede lograr. La solvencia económica es vital para el negocio y es importante reinvertir las ganancias”, afirmó Guido.

Para este empresario nicaragüense, más importante que hacer dinero es generar empleos, ayudar a mejorar la calidad de vida de los y las nicaragüenses, y contribuir a la patria.

Como parte de su compromiso social, Coirsa ayuda a 5 equipos de beisbol, de diferentes categorías y equipos de voleibol femenino de jóvenes en riesgo desde los 18 años de edad en Ciudad Sandino; asimismo apoya a equipos de softball profesional. “De una manera debemos agradecer por todo lo recibido y aportar a los nicaragüenses”, finalizó Guido.



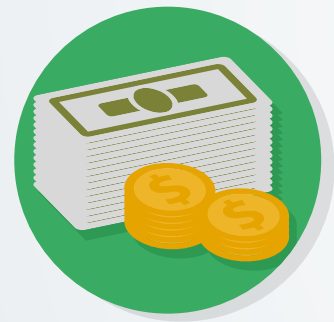
Nombre: Fernando Guido

Edad: 65 años

Profesión: Contador Público - RUCFA
Posgrado de economía y planificación de la
producción industrial - UCA
Posgrado administración funcional de
empresas - UNI
Ex jugador de beisbol de primera división.



Consejos financieros para enfrentar una crisis



En este 2016 te brindamos algunos consejos prácticos que te ayudarán, en un futuro, a enfrentar una crisis económica en tu negocio. La solución está en ganar eficiencia a través de soluciones creativas. A continuación te describimos algunas de ellas:

1

Cuida tus insumos.

El despilfarro es fatal en épocas de crisis. Si algunos de tus clientes han bajado sus pedidos o te compran con menor frecuencia, es vital que administres tus insumos con cuidado. Evita fugas y renegocia con tus proveedores para buscar mejores precios.

2

Reorganiza procesos

La eficiencia es vital para reducir costos y ganar rapidez. Además, es la mejor herramienta para ofrecer un buen precio a tus clientes y evitar que se vayan. Evalúa todas las áreas y tareas (incluyendo las que realizas tú).

3

Incentiva a tu equipo a buscar cómo reducir gastos

Si es posible, ofrece un incentivo a tus colaboradores para que identifiquen y apliquen medidas tendientes a reducir costos. Y la recompensa no necesariamente tiene que ser dinero. Puede ser un día libre adicional al mes o un horario especial durante una semana. Sé creativo, pero no pierdas de vista que debes ofrecer algo que realmente interese a tus trabajadores.

4

Protégete frente al dólar

Si tu negocio depende de la compra de insumos en el extranjero, prepárate para operar en distintos escenarios de tipo de cambio.

5

Unifica deudas

Es un hecho: concentrar tus pasivos con una sola institución bancaria puede ayudar a reducir en algunos puntos el porcentaje de interés que pagas mensualmente. Además, disminuirá costos administrativos y te evitará muchos dolores de cabeza.



Nuevos socios

El Instituto Nicaragüense de Desarrollo – INDE da la más cordial bienvenida a sus nuevos miembros asociados de la ciudad Matagalpa y Managua, quienes fueron recientemente admitidos por el Consejo Ejecutivo Nacional de INDE, ellos son:

Managua

Compañía de importaciones y representaciones S.A.

Matagalpa

Reynaldo Jesús Cárdenas Irías



Chistes

ADELGAZANDO

- ¡Oye, has bajado mucho de peso!
- Es que voy al gimnasio.
- ¿Y te ponen a hacer mucho ejercicio?
- No, pero con lo que me cobran casi no como.

ANTICAÍDA

Un hombre calvo está conversando con un amigo:

- Sabes, me he comprado un champú anti caída.
- ¿Y te funciona?
- No, me sigo resbalando en la ducha.

APRENDIENDO INFORMÁTICA

- Mamá, ¿qué haces en frente de la computadora con los ojos cerrados?
- Nada, hijo, es que Windows me dijo que cerrara las pestañas...

CUMPLEAÑEROS

Nombre	Cargo	Fecha
Reina Rodríguez	Socio INDE Managua	6 de enero
Osmar Valle	Socio INDE Managua	7 de enero
Alejandro Salvador Hurtado	Socio INDE Managua	8 de enero
Claudia Estrada	Socio INDE Managua	10 de enero
Iván Ortega Gurdíán	Socio INDE Managua	13 de enero
Ana Cecilia Chamorro	Socio INDE Managua	13 de enero
Verónica Aranda	Colaborador INDE	14 de enero
Jaime Terán	Socio INDE Managua	15 de enero
Maritza Moncada	Socia INDE Managua	15 de enero
José Leonel Talavera	Socia INDE Managua	17 de enero
Steve Rocha	Contador general	18 de enero
Lucía Montiel Jarquin	Socio INDE Managua	23 de enero
René Vaughan	Socio INDE Managua	30 de enero